

OP DE KOFFIE BIJ...

In elke aflevering van deze Nieuwsbrief laten we enkele leden van TNAV de revue passeren. In deze aflevering van Op de koffie bij... zijn dat ons nieuwe kernlid Enprotech uit Haacht en Haskoning uit Mechelen, dochter van het Nederlands engineeringbureau Royal Haskoning. Last not least kan u hier kennismaken met een buitengewoon TNAV-lid, het Centrum voor Technologische Ontwikkeling en Dienstverlening (CTO) van de Hogeschool Gent.

Enprotech uit Haacht: Groeien op eigen kracht

Enprotech is klein begonnen, maar nu leren ze ook al op La Réunion de naam van de firma uit Haacht uitspreken, want op dat eiland in de Indische Oceaan levert het bedrijf dezer dagen een exotische waterzuivering op. Het ontstaan van Enprotech gaat terug tot 1996, toen Hans Van Soest, bio-ingenieur en ex-Seghers Better Technology, het bedrijf opstartte: "Ons eerste grote contract in 1999 was 8 miljoen frank waard, maar tegenwoordig haalt het bedrijf projecten binnen van al gauw 5 miljoen euro of meer".

Intussen barst de villa aan de Wijgmaalsesteenweg zowat uit haar voegen en wordt de verhuis voorbereid naar een groter pand in de nabijheid. Met 15 zijn ze nu, allen industriële en bio-ingenieurs en een enkele puur administratieve kracht.



→ Westfro, Staden (aërobie + anaërobie, bedrijf voor diepvriesgroenten, 240.000 inwoners-equivalent)

Environmental Protection Technologies dient zich, bij monde van Process & Sales Manager Michel Danau, aan als een turnkey contractor en oplosser van waterzuiveringsproblemen voor de eindgebruiker. "Wij zorgen voor het totaalconcept, het ontwerp, zo nodig inclusief pilootinstallatie en voor de engineering, leidingwerk, zo luidt het. "De montage van het elektromechanisch gedeelte, het buizenwerk, de kranen, de pompen, daar zorgen we zelf voor. Voor de bouw werken we veel samen met het bedrijf ATES. Is het project echter té groot, dan doen we een beroep op andere aannemers. Van vitaal belang is ook de nazorg en daaraan besteden we dan ook veel aandacht: de proces- en technische opvolging, het onderhoud, de optimalisatie kortom".

PROJECTEN MET CONTINUÏTEIT

Enprotech is bepaald niet het enige bedrijf dat zich dit profiel aanmeet, werpen we op, maar zaakvoerder Hans Van Soest wuift de opmerking weg. "Er is veel concurrentie, maar zelfs in de Belgische context hebben we onze handen meer dan vol, met

nu meer dan 5 stevige projecten per jaar", zo zegt hij. "We promoten geen enkele technologie, maar leveren oplossingen. De klant ziet graag dat we volledig onafhankelijk van welk belang dan ook, het proces kiezen dat voor hem het meest geschikte is. Als zo iemand dan merkt dat je een goede oplossing biedt, dan wordt dat al gemakkelijk een klant voor het leven. Deze aanpak is de juiste gebleken, want de bal ging al snel aan het rollen: je wordt door iemand aanbevolen, een klant of leverancier is onder de indruk van een project en onthoudt dat, en zegt het voort...Nee: we moeten heus niet achter projecten aanhollen. Vaste klanten zorgen voor continuïteit."

Een blik op de referenties van Enprotech bewijst dat Hans Van Soest niet overdrijft en dat het bedrijf er na nauwelijks 10 jaar echt wel staat. Neem nu maar het aardappelverwerkingsbedrijf Agristo (Harelbeke). Enprotech leverde er een membraanbioreactor (MBR) af met biologische stikstof- en fosforverwijdering. Het neusje van de zalm onder de nieuwe technologieën in de trend van waterhergebruik. Geen klein bier, want met een capaciteit van niet

minder dan 75.000 i.e. (= inwonersequivalent) en 60 m³/u behoort deze industriële installatie tot één van de grootste in haar soort. Van bier gesproken, in de brouwerijsector heeft Enprotech zich al duchtig kunnen uitleven. Het realiserde projecten -in de mouterij Boortmalt, met de grootste industriële MBR van Europa in het Antwerpse havengebied;

-bij Duvel-Moortgat in Puurs: een UASB anaërobe en aërobe reactor (mét N- en P-verwijdering) en continue zandfiltratie van het effluent;

-bij brouwerij Lindemans: een UASB anaërobe en een aërobe bioreactor met stikstofverwijdering...
...het zijn evenzovele parels aan de kroon van Enprotech.

NIET ALLE EIENEN IN ÉÉN MANDJE

Het moeten niet per sé grote projecten zijn. Enprotech is ook niet te beroerd om zich in te zetten voor de verbetering van een reeds bestaande installatie. Wel zoekt Enprotech bewust naar een maximale diversificatie. Het is sowieso niet verstandig

[lees vervolg op pag. 25 →](#)

...vervolg van pag. 25



→ Sobelgra (Boortmalt-groep), met de grootste industriële MBR in Europa (Antwerpen)

alle eieren in één mandje te stoppen. “In het begin deden we veel met textiel, maar het zal u niet verwonderen dat dat nu minder is, de textielindustrie heeft het nu eenmaal niet gemakkelijk, maar de kennis blijft en is altijd nuttig” zegt Michel Danau. “Inmiddels bouwen we ervaring op in de papier- en pulpsector en in de voedingssector natuurlijk, misschien wel de veelzijdigste afvalwaterproducent van allemaal: zuivel, diepvries, groenteverwerking - met projecten bij Alpro (Wevelgem), Westfro (Staden) en Dicogel in Moeskroen, allemaal anaërobie installaties met warmtekrachtkoppeling.... En dan komt een mens al wel eens toevallig in een andere activiteitssector terecht, zoals de ceramiekproductie (ceramische auto-onderdelen bij NGK Ceramics in Baudour) en de farmaceutische industrie. Zo hebben we momenteel een zeer groot project in uitvoering bij Schering-Plough in Heist-op-den-Berg. Een installatie bouwen is één zaak. Ze runnen is er een andere. Dat doen we al bij Danone in Rotseelaar, waar een apart team van onze mensen voltijs voor de exploitatie instaat”.

GELEIDELIJKE GROEI

“We zijn nu al enkele jaren goed bezig”, zegt Van Soest, “we hebben een reputatie opgebouwd, en dan vragen we ons af: Waar willen we naartoe? We kunnen aan buitenlandse geïnteresseerden nu zeggen: Zie, dat kunnen we, daar zijn we goed in, kom eens kijken. En met het buitenland bedoel ik

dan vooral ‘Europa’, zeg maar de ons omringende landen. Maar overzeese projecten slaan we niet zomaar af. We kunnen ook op grote afstand ‘sleutel op de deur’ of projectmanagement leveren. De waterzuiveringsinstallatie op La Réunion bijvoorbeeld is hier driedimensionaal ontworpen, prefab uitgevoerd en vervolgens verscheept. De montage ter plaatse verliep probleemloos. Je hebt voor dergelijke projecten wel ervaren ingenieurs nodig, anders kan het mislopen.”

Aan zijn aanpak wil Enprotech niets veranderen: vertrekkend van bestaande technologieën blijft het de voor de klanten best mogelijke oplossing uitwerken.

Het Haachtse bedrijf wil best wel groeien, maar niet halsoverkop, niet met geleend geld, “want dat legt een zware druk op je”, maar op eigen kracht. Het alternatief is misschien verleidelijk, maar Enprotech verkiest “the hard way”, de geleidelijke groei. “We kunnen op ons eentje lang niet alles, als een project te groot is voor ons, dan is een geschikte partner, met aanvullende toegevoegde waarde méér dan welkom”, zo besluit Van Soest. “Het is onder meer om een beter zicht te krijgen op wat in dit wereldje te koop is, dat we ons bij TNAV hebben aangesloten. En ja, ook de informatie en de flow of technology die van TNAV in onze richting zal komen kabbelen interesseert ons.”

🔵 www.enprotech.be